

100% Teamwork
100% Hochleistungs-
Schmierstoffe

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Sales Manager International (m/w/d) mit Schwerpunkt für unsere biologisch abbaubare Produktreihe NatureProof

WER WIR SIND:

Die ADDINOL Lube Oil GmbH ist ein international tätiges Unternehmen mit Konzernstruktur und beschäftigt im Konzern ca. 240 Mitarbeiter, davon 120 Mitarbeiter am Hauptsitz des Unternehmens im Chemiepark Leuna. ADDINOL entwickelt, produziert und vertreibt Hochleistungsschmierstoffe neuester Generation. Dazu gehören automotiv und industrielle Schmierstoffe für höchste Anforderungen, wie zum Beispiel Getriebe-, Hydraulik-, Ketten-, Turbinen-, Gasmotorenöle und vieles mehr. In den letzten 25 Jahren führten vielfältige innovative Produktlösungen zu mehr als einer Siebenfachung des Umsatzes. Wir erzielen über 65 % unseres Umsatzes im Export in über 120 Ländern.

IHRE HAUPTAUFGABEN

Nach einer umfassenden Einarbeitung am Standort in Leuna übertragen wir Ihnen die Verantwortung für Ihr internationales Vertriebsgebiet mit den Schwerpunktmärkten in Westeuropa, Skandinavien, USA, Kanada, Japan, Korea, Australien.

Hier werden Sie:

- Märkte im Bereich der Marine, Forstwirtschaft, Erdbewegung sowie im Hoch- und Tiefbau erschließen und entwickeln
- Erster Ansprechpartner unserer Kunden (im Regelfall Händler) bei allen technischen und kommerziellen Fragestellungen
- Die bestehenden Kundenbeziehungen festigen, ausbauen sowie neue Kunden/ Partner akquirieren
- Gewissenhaft Preise, Rabatte und Kundenstammdaten im ERP-System pflegen

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Kunden beratend betreuen und neue Märkte sowie Anwendungen erschließen
- Aufbau und Festigung von Beziehungen zu OEMs sowie Einholung von Freigaben zusammen mit unserer Forschung & Entwicklung
- Planung und Durchführung von Kundenbesuchen gemeinsam mit unseren Partnern, hierfür Präsentationen und Vorlagen (mit-) gestalten sowie gegenüber dem Kunden überzeugend den Mehrwertcharakter bzw. die Alleinstellungsmerkmale unserer Hochleistungsschmierstoffe darstellen
- Durchführung von Schulungen/ Teilnahme an Messen – vorrangig im Vertriebsgebiet

100% Teamwork
100% Hochleistungs-
Schmierstoffe

IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium
- Erfahrung und Freude am Vertrieb idealerweise mit internationalem Background im technischen Vertrieb
- Hohe Reisebereitschaft (30 – 50%) sowie ein Führerschein der Klasse B sind zwingend erforderlich
- Begeisterungsfähigkeit für unsere Produkte und damit verbundene Präsentationsstärke
- Professionelles und serviceorientiertes Auftreten im Kundenkontakt
- Interkulturelles Interesse
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Selbstständige, zielorientierte und sorgfältige Arbeitsweise

WAS WIR IHNEN BIETEN

- Eine langfristig orientierte, unbefristete Vollzeitstelle in einem **traditionsreichen** und **wirtschaftlich gesunden Unternehmen** mit mehr als 85-jähriger Firmengeschichte
- Eine abwechslungsreiche Position mit der Möglichkeit zur **fachlichen** sowie **persönlichen Weiterentwicklung**
- Die Mitarbeit in einem **leistungsstarken Unternehmen** als Teil eines erfolgreichen Teams
- Im Rahmen Ihrer Vergütungsvereinbarung werden Sie direkt am Erfolg des Unternehmens in Form einer **Jahressonderzahlung** beteiligt
- **Abwechslungsreiches Aufgabengebiet** zwischen der Unterstützung der Partner vor Ort und in enger Zusammenarbeit mit den Kollegen am Standort in Leuna
- **Firmenwagen inklusive privater Nutzung**
- Eine **leistungsstarke betriebliche Altersversorgung**, **Fortbildungsförderung**, umfassendes **Gesundheitsmanagement**, **Mitarbeiterabbatte**, **Sommerfeste**, **Ticket Plus City Card** etc.

FÜHLEN SIE SICH ANGESPROCHEN?

Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen **Bewerbungsunterlagen**, Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin sowie Ihre Gehaltsvorstellung ausschließlich per E-Mail an:

Luisa Jeschke
Leiterin Personal
luisa.jeschke@addinol.de

ADDINOL Lube Oil GmbH
Am Haupttor, Gebäude 4609, 06237 Leuna
T: +49 (0) 3461-845-125
E: luisa.jeschke@addinol.de
W: www.addinol.de

Diskretion ist für uns selbstverständlich.